



Mediakaart 2026

Praktijkmagazine voor de w-installateur

PRIJZEN in euro's excl. BTW

1/1 pagina advertentie	2.520
1/2 pagina advertentie	1.680
1/4 pagina advertentie	1.380
coverfoto	2.110
coverfoto plus 1/1 pagina advertentie	3.250
Dit is inclusief logo én 90 woorden toelichting bij de coverfoto op de inhoudspagina	
A4- bijsluiter / A4- meehechter , max. 4 pagina's	
120 grams	2.105
120-150 grams	3.025
Afwijkende formaten in overleg	
10% korting bij 3 t/m 5 plaatsingen in het jaar	
30% korting bij 6 t/m 8 plaatsingen in het jaar	
Interactieve ondersteuning op installateurszaken.nl is inbegrepen. Prijzen voor adverteren op installateurszaken.nl zijn op aanvraag.	
3x per jaar verschijnt in IZ het katern Energieneutraal , vol met informatie over (bijna) energieneutraal installeren. Aanbieders van energiezuinige producten/diensten kunnen hierin een eigen redactionele bijdrage plaatsen.	
2 pagina's (spread) sponsored content	2.250

Neem voor reserveren of informatie contact op met
Ruud Struijk: +31645040480 of r.struijk@merlijnplus.nl

DOELGROEP EN OPLAGE

IZ, met een oplage van 6000 gedrukte exemplaren en meer dan 4000 maandelijks online lezers via installateurszaken.nl, zit bovenop de installatiebranche. Van monteur in opleiding en zelfstandige zonder personeel tot projectleider van de grotere installatiebedrijven, iedereen kan zijn vakkennis opdoen met de praktisch geschreven artikelen. Uitvoerende en coördinerende krachten uit de werktuigbouwkundige installatiebranche met een werkgebied in gas, water en lucht krijgen 8x per jaar via IZ een hapklare dosis vakkennis toegespeeld.

VERSCIJNINGSTABEL

Nr.	Verschijnen	Aanleveren	Thema's
1	27 januari	06 januari	VSK vakbeurs
2	17 maart	24 februari	Comfortabel installeren Katern IZ Neutraal: Projecten nieuwbouw
3	14 april	24 maart	Nabeschouwing VSK
4	12 mei	21 april	Warmtepompen/Airco
5	16 juni	26 mei	Water Katern IZ Neutraal: Productinnovaties
6	15 september	25 augustus	Innovatie
7	13 oktober	22 september	Verwarming
8	17 november	27 oktober	Slim installeren/Projecten Katern IZ Neutraal: Projecten renovatie

IN DE SPOTLIGHT

‘Product in de Spotlight’

Zoekt u de ideale springplank om uw meest innovatieve product direct onder de aandacht te brengen van duizenden beslissers in de Nederlandse installatiewereld? Onze rubriek ‘Product in the Spotlight’ biedt fabrikanten/leveranciers een unieke kans om hun meest opvallende, nieuwe product gedetailleerd en onafhankelijk te laten presenteren aan de vakman.

Wat levert het u op?

Gericht Bereik: Exclusieve aandacht van onze lezers – de installateurs, monteurs en technisch managers die dagelijks productkeuzes maken.

Diepgang: We gaan verder dan de persberichten. Aan de hand van 5 scherpe praktijkvragen belichten we de échte voordelen: de montagesnelheid, de unieke techniek en de TCO voor de eindklant.

Geloofwaardigheid: Positioneer uw product als de standaard van de toekomst door de focus te leggen op innovatie, duurzaamheid en installatiegemak.

Wat kost het?

1.350 euro



BEDRIJF IN DE SPOTLIGHT

Slim, efficiënt en snel

KlimaTech Oplossingen heeft als missie het versnellen van de energietransitie door installateurs te voorzien van slimme, efficiënte en eenvoudig te monteren systemen.

Onze kernvisie is de Trifecta van de Toekomst: Digitalisering, Modulaire Verduurzaming en Installatiegemak.

- Digitalisering: Onze producten, zoals de AquaSmart-Ventilatieunit (ASVU-Pro), hebben standaard IoT-connectiviteit en een open API (Modbus). Dit maakt remote management en volledige integratie in GBS-systemen mogelijk, waardoor de installateur van een componentenleverancier naar een systeemintegrator evolueert.
- Modulaire Verduurzaming: Wij ontwikkelen modulaire systemen die in stappen in de bestaande bouw kunnen worden geïntegreerd, waardoor eindklanten een flexibele, toekomstbestendige route naar energieneutraliteit krijgen.
- Installatiegemak: De focus ligt op het minimaliseren van installatietijd. Dit resulteert in innovaties als de ‘Click-Connect’ beugels en zelf-inregelende functionaliteit om personeelschaarste op te vangen.

Ontzorging en ondersteuning

Wij ontzorgen met een sterke serviceketen:

- Logistiek: Onze ‘Just-in-Time Jobsite Levering’ levert projectspecifieke, geïsoleerde componenten direct op de bouwplaats, wat opslag en faalkosten minimaliseert.
- KlimaTech Academy: Via onze online en fysieke Academy



INSTALLATEURSZAKEN



bieden we hands-on trainingen aan met focus op snelheid en efficiëntie, zoals de snelle ingebruikname van onze smart-units.

- Digitaal Support: Ons Partner Portaal biedt 24/7 toegang tot up-to-date BIM-modellen, certificaten en live voorraad.
- De Smart Inregel App biedt direct contextuele documentatie tijdens de montage.

Kwaliteit, garantie en after-sales

Kwaliteit is onze pijler, gewaarborgd door:

- Testen: Elk nieuw product doorloopt een 10.000 uur versnelde levensduurtest in ons eigen KlimaTech Testcentrum.
- Garantie: Wij bieden een standaard 5 jaar onderdeelen garantie op Smart-producten.
- Service: Onze ‘First-Time-Fix’ filosofie wordt ondersteund door een helpdesk die direct toegang heeft tot de diagnostische data van de geïnstalleerde units, wat zorgt voor snellere, nauwkeurigere storingsanalyse en vervanging binnen 24 uur.

Feedback

De feedback van de installateur is de brandstof voor onze innovatie.

- Installateur Adviesraad (TIA): Een vaste raad van installateurs test prototypes in de praktijk en geeft kritische feedback op montagegemak en functionaliteit, waardoor onze oplossingen direct praktijkproblemen aanpakken.
- Digitale Feedback: Onze Inregel App heeft een geïntegreerde feedbackfunctie waarmee installateurs suggesties direct naar onze R&D sturen tijdens de werkzaamheden.

“Wij ontzorgen met een sterke serviceketen”

‘Bedrijf in the Spotlight’

Een sterk product begint bij een sterke organisatie. Wilt u niet alleen uw product maar ook uw bedrijfsfilosofie, strategische visie en de toegevoegde waarde van uw merk onder de aandacht brengen van de installatieprofessional? Onze rubriek ‘Bedrijf in the Spotlight’ biedt u het podium om uw merkverhaal te vertellen en uw positie als betrouwbare en essentiële partner voor de installateur in de markt te verstevigen.

Wat levert het u op?

Versterking van het Partnerschap: Creëer een diepere connectie met de installateur door inzicht te geven in hoe uw R&D, uw inkoopbeleid of uw duurzaamheidsstrategie direct hun werk beïnvloedt.

Inzicht in de Strategie: Deel uw visie op de toekomst van de installatietechniek en hoe u de installateur helpt om voorop te lopen in de energietransitie, digitalisering en nieuwe wetgeving.

Betrouwbaarheid en Service: Benadruk de ondersteuning, logistiek en trainingen die u aanbiedt om de installateur te ontzorgen, fouten te minimaliseren en servicekosten te verlagen.

Autoriteit: Presenteer uzelf als een leidende, toekomstgerichte organisatie die actief bijdraagt aan het succes van de installatiebedrijven in Nederland.

Wat kost het?

1.350 euro

SPONSORED CONTENT

‘Sponsored content’ artikel

Op zoek naar de ideale springplank om uw meest innovatieve dienst, oplossing of expertise direct onder de aandacht te brengen van duizenden beslissers in de Nederlandse W-installatiewereld? Onze ‘sponsored content’ artikelen (geplaatst tegen betaling in de huisstijl van het blad) biedt u een unieke kans om uw opvallendste toepassing of visie gedetailleerd te presenteren aan de vakman.

Wat levert het u op?

Gericht Bereik: Exclusieve aandacht van onze lezers – installateurs, monteurs en technisch managers die dagelijks productkeuzes maken in water-, lucht- en energietechniek.

Diepgang: Gebruik de ruimte om zowel de Unique Selling

Points (USP’s) van uw aanbod als de meervoudige voordelen te belichten: de technische innovatie, de efficiëntie voor de bedrijfsvoering én de aantoonbare meerwaarde in ondersteuning, garantie en rendement op lange termijn.

Autoriteit & Geloofwaardigheid: Veranker uw expertise in de markt. InstalateursZaken heeft zijn autoriteit opgebouwd door jarenlange, feitelijke vakkennis en wordt bovendien versterkt door de samenwerking met belangrijke organisaties in de markt. Dit waarborgt duurzaam vertrouwen en brede acceptatie in de sector.

Wat kost het?

2.250 euro

SLIMMER EN EFFICIËNTER

Alles voor de proactieve installateur

De grootste tijds- en kostenpost voor de ventilatie-installateur is vaak de inregeling van het systeem en de worsteling met krappe inbouwruimtes. De AquaSmart-Ventilatieunit (ASVU-Pro) is specifiek ontworpen om deze problemen op te lossen.

Gamechanger

De ASVU-Pro is een gamechanger door de revolutionaire ‘Click-Connect’ montagebeugel. Dit gepatenteerde systeem reduceert de montagetijd van de unit zelf met meer dan 40%. Installateurs hoeven niet langer te worstelen met zwaar gereedschap in lastige houdingen; de unit klikt eenvoudig en veilig op zijn plaats. Dit levert directe tijdswinst op locatie op.

Realtime luchtstromen

Maar de echte efficiëntieslag zit in de geïntegreerde, slimme inregelhulp. In tegenstelling tot traditionele systemen, beschikt de ASVU-Pro over een ingebouwde, gecertificeerde luchtstroommeter (SC_V5-sensor) die continu en realtime de luchtstromen monitort. De monteur leest de correcte instelling af via een simpele Bluetooth-app op zijn smartphone. De noodzaak voor een externe inregelkast vervalt en de commissie-tijd (ingebruikname) wordt gereduceerd van uren naar minuten. Projectleider Jeroen de Vries van VvE De Luchtstroom in Den Haag, waar 50 eenheden werden geïnstalleerd, bevestigt dit: “De inregeling was een fluitje van een cent. We hebben 50 woningen in dezelfde tijd opgeleverd als we normaal gesproken 30 doen.”

Daarnaast is de ASVU-Pro ontworpen met een ultracompact en modulair chassis, met 360° configureerbare aansluitposities. Dit lost de uitdaging van beperkte inbouwruimte in renovatieprojecten op, waar conventionele WTW-units vaak niet passen.

Compatibiliteit en kwaliteit

De ASVU-Pro is uitgerust met universele protocollen (Modbus RTU/IP) en een open API, waardoor naadloze communicatie met elk modern GBS mogelijk is. Zelfs voor oudere, niet-slim-

me installaties is de unit plug-and-play door het gebruik van potentiaalvrije contacten en een 0-10V-ingang, waardoor de bestaande bedrading grotendeels behouden kan blijven. De betrouwbaarheid wordt gewaarborgd door een 10.000 uur versnelde levensduurtest in het eigen KlimaTech Testcentrum. Het bedrijf biedt standaard een 5 jaar onderdeelen garantie op al hun Smart-producten, ondersteund door een First-Time-Fix after-sales filosofie.

“De toekomst ligt in voorspellend en adaptief beheer”

me installaties is de unit plug-and-play door het gebruik van potentiaalvrije contacten en een 0-10V-ingang, waardoor de bestaande bedrading grotendeels behouden kan blijven. De betrouwbaarheid wordt gewaarborgd door een 10.000 uur versnelde levensduurtest in het eigen KlimaTech Testcentrum. Het bedrijf biedt standaard een 5 jaar onderdeelen garantie op al hun Smart-producten, ondersteund door een First-Time-Fix after-sales filosofie.

Van reactief naar proactief beheer

De toekomst van de ASVU-Pro ligt in voorspellend en adaptief beheer via IoT en Kunstmatige Intelligentie (AI).

- Voorspellende Ventilatie: De volgende generatie zal AI gebruiken om het gedrag van de bewoners te leren en voorspellend te ventileren. Door te anticiperen op piekbelastingen (koken, douchen), optimaliseert de unit de luchtstroom



INSTALLATEUR CENTRAAL

KlimaTech Oplossingen stelt de installateur centraal. De Just-in-Time Jobsite Levering garandeert dat projectspecifieke componenten, per fase gesorteerd, direct op de bouwplaats aankomen. Dit elimineert opslag- en faalkosten op locatie. Ook biedt het bedrijf online en fysieke Academy trainingen aan, gericht op snelle certificering en efficiënte ingebruikname van de smart-units. De feedback van de installateur is bovendien de brandstof voor innovatie. Een vaste Technisch Installateur Adviesraad (TIA) test prototypes in de praktijk, en via de Inregel App kan de monteur tijdens de montage direct suggesties naar de R&D-afdeling sturen.

voordat de CO2-waarden te hoog worden. Dit zorgt voor een constant optimaal binnenklimaat met het absoluut laagste energiegebruik.

- Margeverbetering door Service: De introductie van de Predictive Maintenance Module is cruciaal voor de installateur. De unit detecteert kleine afwijkingen in ventilator of filtervervulling en stuurt automatisch een servicemelding (met nauwkeurige diagnose) naar de gekoppelde installateur, voordat een storing optreedt. Dit transformeert reactief onderhoud naar proactief beheer, wat de levensduur en betrouwbaarheid maximaliseert én de totale servicekosten voor de eindklant verlaagt.

Direct meetbaar

Kortom, de toegevoegde waarde van KlimaTech is direct meetbaar: een bewezen reductie van de arbeidstijd op locatie

met minimaal 25% en minimalisering van faalkosten, wat zich direct vertaalt in een gezondere projectmarge voor de installateur. KlimaTech levert niet alleen een product, maar een gegarandeerd efficiënt installatieproces.

WILT U MEER WETEN OVER DE CLICK-CONNECT MONTAGE OF DE KLIMATECH ACADEMY? NEEM CONTACT OP MET UW REGIONAL MANAGER.

INSTALLATEURSZAKEN

INSTALLATEURSZAKEN

Meer informatie

Neem voor meer informatie contact op met Ruud Struijk: 0182 631717 of r.struijk@merlijnplus.nl

InstallateursZaken
Bovenop de praktijk



PRODUCT IN DE SPOTLIGHT

Gamechanger

IZ ondervroeg KlimaTech Oplossingen over zijn recent geïntroduceerde AquaSmart-Ventilatieunit (ASVU-Pro). Deze slim en efficiënt werkende ventilatie-unit reduceert de montagetijd aanzienlijk en neemt bovendien weinig ruimte in.

De ASVU-Pro is een gamechanger door de revolutionaire 'Click-Connect' montagebeugel en de geïntegreerde, slimme inregelhulp. De Click-Connect beugel reduceert de montagetijd van de unit met meer dan 40%. Installateurs bevestigen de unit met een simpele, fysieke klik, wat kostbare uren op locatie bespaart. De slimme inregelhulp leidt de monteur via een app stap-voor-stap door het proces. Dit minimaliseert fouten bij de luchthoeveelheidsinstelling. De unit is direct self-calibrating na aansluiting, wat de oplevertijd



Ultracompacte uitvoering

De ASVU-Pro heeft een ingebouwde, gecertificeerde luchtstroommeter (\$C_v\$-sensor) die realtime de stromen monitort. De monteur leest de correcte instelling af via Bluetooth



op de smartphone, wat de noodzaak voor een externe inregelkap en urenlange inregeltijd elimineert. Het ultracompacte, modulaire chassis maakt installatie mogelijk op krappe zolders of in lage technische kasten waar conventionele WTW-units niet passen. Aansluitposities zijn 360° configureerbaar op locatie.

Compatibel met bestaande systemen

De unit ondersteunt protocollen als Modbus RTU/IP en heeft een open API. Dit zorgt voor naadloze communicatie met elk modern GBS of domoticsysteem. Voor oudere systemen is de ASVU-Pro uitgerust met potentiaalvrije contacten (aan/uit, stand 1-4) en een 0-10V-ingang. Hierdoor kan de unit de bediening van een oude MV-box overnemen, en is de installateur geen complete bedradingsvervanging nodig; het is plug-and-play op basisniveau.

Pilotproject

In een pilotproject zijn 50 eenheden geïnstalleerd ter vervanging van oude MV-boxen. Het betreft een renovatieproject van VvE De Luchtstroom in Den Haag. Projectleider Jeroen de Vries over het project: "De inregeling was een fluitje van een cent. We hebben 50 woningen opgeleverd in een tijd die we normaal nodig hebben voor 30 woningen, puur door het wegvallen van de complexe inregeltijd."

Volgende generatie

De volgende generatie krijgt standaard een CO₂- en vochtsensor. Door AI toe te voegen, zal de unit voorspellend ventileren. Het leert het bewonersgedrag en anticipeert op piekbelastingen, optimaliserend voordat waarden te hoog worden. Dit zorgt voor een constant optimaal binnenklimaat met het absoluut laagste energiegebruik..

"Fluitje van een cent"



BEDRIJF IN DE SPOTLIGHT

Slim, efficiënt en snel



KlimaTech Oplossingen heeft als missie het versnellen van de energietransitie door installateurs te voorzien van slimme, efficiënte en eenvoudig te monteren systemen.

Onze kernvisie is de Trifecta van de Toekomst: Digitalisering, Modulaire Verduurzaming en Installatiegemak.

- Digitalisering: Onze producten, zoals de AquaSmart-Ventilatieunit (ASVU-Pro), hebben standaard IoT-connectiviteit en een open API (Modbus). Dit maakt remote management en volledige integratie in GBS-systemen mogelijk, waardoor de installateur van een componentenleverancier naar een systeemintegrator evolueert.
- Modulaire Verduurzaming: Wij ontwikkelen modulaire systemen die in stappen in de bestaande bouw kunnen worden geïntegreerd, waardoor eindklanten een flexibele, toekomstbestendige route naar energieneutraliteit krijgen.
- Installatiegemak: De focus ligt op het minimaliseren van installatietijd. Dit resulteert in innovaties als de 'Click-Connect' beugels en zelf-inregelende functionaliteit om personeelschaarste op te vangen.

Ontzorging en ondersteuning

Wij ontzorgen met een sterke serviceketen:

- Logistiek: Onze 'Just-in-Time Jobsite Levering' levert projectspecifieke, gesorteerde componenten direct op de bouwplaats, wat opslag en faalkosten minimaliseert.
- KlimaTech Academy: Via onze online en fysieke Academy

bieden we hands-on trainingen aan met focus op snelheid en efficiëntie, zoals de snelle ingebruikname van onze smart-units.

- Digitaal Support: Ons Partner Portaal biedt 24/7 toegang tot up-to-date BIM-modellen, certificaten en live voorraad. De Smart Inregel App biedt direct contextuele documentatie tijdens de montage.

Kwaliteit, garantie en after-sales

Kwaliteit is onze pijler, gewaarborgd door:

- Testen: Elk nieuw product doorloopt een 10.000 uur versnelde levensduurtest in ons eigen KlimaTech Testcentrum.
- Garantie: Wij bieden een standaard 5 jaar onderdelen garantie op Smart-producten.
- Service: Onze "First-Time-Fix" filosofie wordt ondersteund door een helpdesk die direct toegang heeft tot de diagnostische data van de geïnstalleerde units, wat zorgt voor snellere, nauwkeurigere storingsanalyse en vervanging binnen 24 uur.

Feedback

De feedback van de installateur is de brandstof voor onze innovatie.

- Installateur Adviesraad (TIA): Een vaste raad van installateurs test prototypes in de praktijk en geeft kritische feedback op montagegemak en functionaliteit, waardoor onze oplossingen direct praktijkproblemen aanpakken.
- Digitale Feedback: Onze Inregel App heeft een geïntegreerde feedbackfunctie waarmee installateurs suggesties direct naar onze R&D sturen tijdens de werkzaamheden.



"Wij ontzorgen met een sterke serviceketen"

SLIMMER EN EFFICIËNTER

Alles voor de proactieve installateur

De grootste tijds- en kostenpost voor de ventilatie-installateur is vaak de inregeling van het systeem en de worsteling met krappe inbouwruimtes. De AquaSmart-Ventilatieunit (ASVU-Pro) is specifiek ontworpen om deze problemen op te lossen.

Gamechanger

De ASVU-Pro is een gamechanger door de revolutionaire 'Click-Connect' montagebeugel. Dit gepatenteerde systeem reduceert de montagetijd van de unit zelf met meer dan 40%. Installateurs hoeven niet langer te worstelen met zwaar gereedschap in lastige houdingen; de unit klikt eenvoudig en veilig op zijn plaats. Dit levert directe tijdswinst op locatie op.

Realtime luchtstromen

Maar de echte efficiëntieslag zit in de geïntegreerde, slimme inregelhulp. In tegenstelling tot traditionele systemen, beschikt de ASVU-Pro over een ingebouwde, gecertificeerde luchtstroommeter (\$C_v\$-sensor) die continu en realtime de luchtstromen monitort. De monteur leest de correcte instelling af via een simpele Bluetooth-app op zijn smartphone. De noodzaak voor een externe inregelkap vervalt en de commissie-tijd (ingebruikname) wordt gereduceerd van uren naar minuten. Projectleider Jeroen de Vries van VvE De Luchtstroom in Den Haag, waar 50 eenheden werden geïnstalleerd, bevestigt dit: "De inregeling was een fluitje van een cent. We hebben 50 woningen in dezelfde tijd opgeleverd als we normaal gesproken 30 doen."

Daarnaast is de ASVU-Pro ontworpen met een ultracompact en modulaair chassis, met 360° configureerbare aansluitposities. Dit lost de uitdaging van beperkte inbouwruimte in renovatieprojecten op, waar conventionele WTW-units vaak niet passen.

Compatibiliteit en kwaliteit

De ASVU-Pro is uitgerust met universele protocollen (Modbus RTU/IP) en een open API, waardoor naadloze communicatie met elk modern GBS mogelijk is. Zelfs voor oudere, niet-slim-

De Energietransitie vraagt niet alleen om duurzame producten, maar vooral om slimmer, efficiënter werken. KlimaTech Oplossingen presenteert zich als dé strategische partner die de moderne W-installateur de instrumenten geeft om tot 25% tijdswinst te boeken en de projectmarge structureel te verbeteren. Met de AquaSmart-Ventilatieunit (ASVU-Pro) en een vernieuwde, digitale servicevisie bewijzen zij dat innovatie start bij het minimaliseren van faalkosten en het maximaliseren van montagegemak.

“De toekomst ligt in voorspellend en adaptief beheer”

me installaties is de unit plug-and-play door het gebruik van potentiaalvrije contacten en een 0-10V-ingang, waardoor de bestaande bedrading grotendeels behouden kan blijven. De betrouwbaarheid wordt gewaarborgd door een 10.000 uur versnelde levensduurtest in het eigen KlimaTech Testcentrum. Het bedrijf biedt standaard een 5 jaar onderdelen garantie op al hun Smart-producten, ondersteund door een First-Time-Fix after-sales filosofie.

Van reactief naar proactief beheer

De toekomst van de ASVU-Pro ligt in voorspellend en adaptief beheer via IoT en Kunstmatige Intelligentie (AI).

- Voorspellende Ventilatie: De volgende generatie zal AI gebruiken om het gedrag van de bewoners te leren en voorspellend te ventileren. Door te anticiperen op piekbelastingen (koken, douchen), optimaliseert de unit de luchtstroom



voordat de CO₂-waarden te hoog worden. Dit zorgt voor een constant optimaal binnenklimaat met het absoluut laagste energiegebruik.

- Margeverbetering door Service: De introductie van de Predictive Maintenance Module is cruciaal voor de installateur. De unit detecteert kleine afwijkingen in ventilator of filtervervuiling en stuurt automatisch een servicemelding (met nauwkeurige diagnose) naar de gekoppelde installateur, voordat een storing optreedt. Dit transformeert reactief onderhoud naar proactief beheer, wat de levensduur en betrouwbaarheid maximaliseert én de totale servicekosten voor de eindklant verlaagt.

Direct meetbaar

Kortom, de toegevoegde waarde van KlimaTech is direct meetbaar: een bewezen reductie van de arbeidstijd op locatie

INSTALLATEUR CENTRAAL

KlimaTech Oplossingen stelt de installateur centraal. De Just-in-Time Jobsite Levering garandeert dat projectspecifieke componenten, per fase gesorteerd, direct op de bouwplaats aankomen. Dit elimineert opslag- en faalkosten op locatie. Ook biedt het bedrijf online en fysieke Academy trainingen aan, gericht op snelle certificering en efficiënte ingebruikname van de smart-units. De feedback van de installateur is bovendien de brandstof voor innovatie. Een vaste Technisch Installateur Adviesraad (TIA) test prototypes in de praktijk, en via de Inregel App kan de monteur tijdens de montage direct suggesties naar de R&D-afdeling sturen.

met minimaal 25% en minimalisering van faalkosten, wat zich direct vertaalt in een gezondere projectmarge voor de installateur. KlimaTech levert niet alleen een product, maar een gegarandeerd efficiënt installatieproces.

WILT U MEER WETEN OVER DE CLICK-CONNECT MONTAGE OF DE KLIMATECH ACADEMY? NEEM CONTACT OP MET UW REGIOMANAGER.